

料金後納

ゆうメール

アトムでんき チェーン本部

2019年
年末号

元気な街の電器屋チェーン
かわら版

皆さんこんにちは！本年最後となるアトムでんきチェーンかわら版をお届けしました。お目通しいただければ幸いです。先般の台風や豪雨により各地で甚大な被害が発生し大変心が痛みます。被災された方々には心よりお見舞い申し上げますとともに早期の復興を願ってやみません。チェーン内外のお店様におかれましては自宅やお店の被災にもかかわらず、お客様最優先で復旧活動に取り組まれ、その活動ぶりには敬意を表します。どうか事故が無いよう安全には充分留意され活動頂きたいと思ます。

今年も全国的に自然災害に翻弄された感は否めませんが、残すところ1ヶ月、お店様におかれましてはよい年末商戦

に向けてラストスパート態勢に入られていることと思います。消費増税にかかる駆け込みの反動も若干見られる中ですが、それ以上にテレビの買い替え需要増大や政府の消費者支援策などに後押しされて忙しい日々を送られているようです。アトムチェーンでも恒例の感謝祭始め年末謝恩キャンペーン、LED照明祭り、新規客開拓応援キャンペーンなど様々な販促策に政府の消費者支援策をプラス活用し年末商戦を盛り上げていきます。新しい時代令和の年末商戦、ともに今年度の目標達成を目指して頑張ってまいりましょう！

アトムチェーン11月度FC会議(社長会)だより

アトムチェーンの社長会に出席しあなたも生のチェーンノウハウに触れてみませんか？

11月度も盛りだくさんの内容で社長会を開催しました！

主な内容についてご紹介しています。

主なプログラム

【午前】

- ◎シャープAloTつながる家電提案研修会
他メーカー様製品研修会

【午後】

- ◎今月の取り組み事例・話題店紹介
- ◎年末新規客開拓応援キャンペーン
- ◎各メーカー新製品のご紹介
- ◎年末謝恩キャンペーン、感謝祭等
年末販促推進



AloTつながる家電提案研修会
ほか新製品商品研修会



蓄電池提案セミナー
事例発表(中面でご案内)



まずは、お気軽にお問合せ下さい。詳しい資料をお送りします

☎ 0120 - 54 - 8419 担当:川崎 FAX 0120-54-8448

【差出人・選付先】大日本印刷株式会社 〒583-0871 大阪府羽曳野市野々上4-6-5 株式会社アトムチェーン本部 内 大日本印刷(株)返送事務局
【発行人】株式会社アトムチェーン本部 〒583-0871 大阪府羽曳野市野々上4-6-5

中面からご覧ください。

社長会ピックアップ♪

👉 10月度開催外部講師を招いての講演セミナー

日頃は日常業務の忙しさに翻弄され学びの時間を作るのも大変なことと思います。そのような中、アトムでは定期的に社長会の中で外部講師様をお招きしセミナー、講演会を開いています。10月度開催のセミナー、講演会についてのご紹介です。



二宮金次郎 7代目子孫リレイト代表中桐万里子氏
講演会「事業は近欲より遠欲」金次郎にみる行動哲学

今回は会場ごとに別プログラムでの開催となりました。中桐万里子氏による金次郎の行動哲学より学ぶ実践を徹底的に重視した生き様、考え方は私たちの人間としての生き方から事業者としての生き方にいたるまで大変大きなヒントを与えてくれるお話でした。

山田文美氏による新規増客セミナーは多くの地域店が抱える若い世代のお客づくりこれまた大きなヒントになるお話でした。スマホ時代という現代ならではの情報化社会だからこそ私たち地域で営む小さいお店が活用できる活用すべき宝があちこちに点在することに気づかされるお話でした。多くのお店様が早速実践されることと思います。

ほかにも次世代住宅ポイント制度活用セミナーなどを開催させていただき有意義な時間を提供できたのではないかと思います。

「スマホ時代の新規客づくり」
小さいお店ほどGoogleマイビジネスを活用しよう！

スマホ検索に強い店になる
自社とめサイトとして使える
お客様を巻き込む

本日の目的

- ・Googleマイビジネスを知る
- ・スマホ時代の検索を知る
- ・スマホ時代の新規集客の可能性

↓

Googleマイビジネス対策の方向性がわかる
具体的な対策に取り掛かれる

ごえん代表 山田文美氏講演会
「スマホ時代の新規客づくり、Googleマイ
ビジネスを使いこなす」

👉 卒FITセミナー開催事例紹介♪

太陽光発電設置のお客様に
大切なお知らせ

ひとこと
他人事では
ありません!

太陽光発電設置の住宅の管理が対象です!

2019年問題とは?

2019年以降の3つの...
余額引取単価48円は10年で終了します!

資料出典:シャープマーケティングジャパン

蓄電池 実売 速報 2019年9月7日(土)

アトム電器 T 店様卒FITセミナー

自社設置以外のお客様に案内し即8.4kw蓄電池ご成約。
来年以降の卒FITであるも4件の見積もり依頼獲得。

- 会場: シャープ MB 会議室
- 日時: 9月7日(土) ①10:30, ②13:30
- 実績: DM:30部, 来場:11世帯(三洋10, シャープ1)/10世帯
- 現地調査依頼: 4件(内成約1件), 6件申請他属。
- お客様状況:卒FIT (2020年: 1件, 2021~2022年: 10件)

9月13日実売
詳細 詳細
を掲載致します。

【当日の流れ】
①セミナー(60分)
②アンケート取得
③個別質疑対応
④現地調査日程決め

セミナー後も全てのお客様が残り個別の質問対応するなどお客様への関心は非常に高い状況。

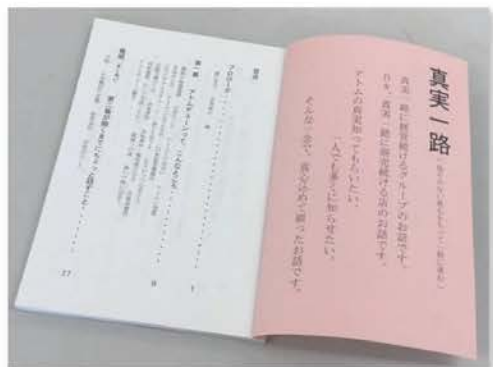
7月の社長会にてシャープ様よりアフターFIT「自家消費時代」の到来を見据えて今こそ蓄電池提案を!と題しましてお客様向け提案セミナーのお話をさせていただきました。

今回はそのお話を会社へ持ち帰り早速お客様向け提案セミナーを実施されましたT店様の事例を紹介し皆で共有しました。卒FITに関しては、お客様はもとより販売店の側もまだピンと来られてないことが多く、お客様への周知徹底、早期の取り組みが必要と感じております。そのような中でいち早く実践いただいた行動力には脱帽です。発表いただいた社長様からは、自社あるいは他社施工にかかわらず設備設置のお客様にはしっかりと情報をお伝えし、お客様自身に選択の主導権を持っていただくことでかなりのお客様が、思っていた以上に反応されたと手ごたえを感じておられるようでした。実際セミナー開催により蓄電システム2軒の成約と数件の事前登録要望があり、今後のフォローアップ及び当提案セミナーの開催を促進し、成約に結び付けたいとの意気込みをいただきました。本部としてもメーカー様、取引先様とタイアップしお客様への拡販支援をしております。

👉 加盟店様執筆により “元気な町の電気店「アトムチェーン」のちょっといい話”

このたびアトムチェーン発足30周年に合わせ、チェーン加盟店の1店であられます豊岡南店の大植様がアトムチェーンの本当の姿をより広く業界にかかわる方々に改めてお伝えしたいということで自ら“元気な町の電気店「アトムチェーン」のちょっといい話”というタイトルで本を執筆して下さいました。誠に勝手ながら皆様のところにもお届けさせていただきました。とにかく良くも悪くもチェーンのありのままの姿をさらけ出し、こんなグループもあるんだ、同じように日々頑張っているお店があるんだということを改めてお伝えできればとの思いを込めての作品です。日頃はチェーン本部より勝手ながら種々資料を送付させていただいておりますが、加盟店様自身により作成された資料をお送りするのは今回が初めてでございます。ぜひ改めてお手に取っていただければ幸いです。

※お届けのないお店様で送付ご希望がございましたら、お気軽にお申し付けください。



著者豊岡南店 大植様のご挨拶

11月～販促・増販・増客応援ツール♪

👉 豊富な販促チラシ・販促ツールはお店が自店の形態、方針に合わせ自由にチョイスします
♪年末謝恩キャンペーンチラシ・PRポスター・のぼり♪ ♪LED照明祭りチラシ・のぼり♪



年末謝恩キャンペーンB3チラシ



年末謝恩キャンペーンB2ポスター・のぼり



新規客づくり応援ツール



LED照明まつりB4チラシ・のぼり



特選品カタログお試し利用実施中!

- ▶ カタログは毎月発行、各メーカー売れ筋商品が満載!
内容はWEBカタログ(下記QRコードもしくはアドレス)からご覧いただけます。
- ▶ 売価は量販店店頭価格調査に基づき表示!
- ▶ カタログ掲載品は品切れ無し保証で安心して販売可能!
- ▶ 掲載品販売時、商品及び販促品(記念品)の出荷も致します!
- ▶ お試しカタログには一切“アトム電器”の文言記載はありません!

WEBカタログは
コチラから



お試しのご利用方法など詳しくは
お気軽にお問い合わせください。

<https://www.atom-denki.co.jp/hansoku.htm>



～社長会見学会・加盟説明会・相談会のご案内～

下記の日程で、社長会(FC会議)見学会・加盟説明会・相談会を開催いたします。
当日は社長会、加盟店の声を生で体感いただけます。ぜひご参加ください。



見学
大歓迎!

1月度 社長会(FC会議)見学会・加盟説明会

1/8(水)大阪 1/10(金)東京、仙台、金沢、広島 1/11(土)静岡、福岡



2月度 社長会(FC会議)見学会・加盟説明会

2/3(月)大阪 2/5(木)仙台、東京、広島、福岡 2/6(木)金沢、静岡

各会場ともPM1:00より社長会、PM4:30より説明会の予定です。



絶えず進化する電器店のためのノウハウをあなたの目と耳でお確かめください!

お申込みは下記フリーダイヤル又はホームページから、開催日の1週間前までをお願いします。

営業スタッフご紹介

私たちが全国どこでも説明にお伺いします。
お気軽に御用命下さい!



中尾



角間



名原



吉田



小野

アトム販促ツールセット
プレゼント!



代表 井坂博史

お申し込みの方、
全員に差し上げます。

資料請求の方には「アトム販促ツールセット」を
もれなくプレゼント!

■アトムチェーン本部 〒583-0871 大阪府羽曳野市野々上4-6-5

☎ ホームページもご覧下さい

アトム電器

検索

お問い合わせはこちら ☎ 0120-54-8419 FAX 0120-54-8448